



<https://dgc.org/it-security-jobs/sales-operations-manager/>

Sales Operations Manager (m/w/d)

Wer sind wir?

- Wir sind ein internationales, schnell wachsendes und innovatives Tech-Unternehmen im Bereich Cybersicherheit
- Unser Dienstleistungsangebot umfasst neben einem selbst entwickelten Schwachstellenscanner auch Pentesting, ein Cyber Defense Operations Center, Security Awareness Trainings und Expertise in Blockchain Technologien
- Wir schaffen Bewusstsein für Cybersicherheit im Digitalisierungsprozess
- Gegründet im hohen Norden haben wir heute Standorte in Berlin, Köln, Zürich, Abu Dhabi und Flensburg

Was bieten wir dir?

- Ein tolles und heterogenes Team mit unterschiedlichsten Hintergründen und Stärken
- Deine individuelle Balance zwischen Büro und mobilem Arbeiten
- Konzentration auf deine Stärken, um deine Potentiale voll zu entfalten
- Ein gutes Arbeitsklima verspricht dir jeder, hier bekommst du es
- Gute Ideen sind nicht nur gern gesehen, sondern dürfen sogar umgesetzt werden
- Individuelles Onboarding
- Flexible Arbeitszeiten
- Unbefristete Einstellung
- Attraktives Bonusmodell
- Ein umfangreiches Weiterbildungsbudget
- 33 Tage Urlaub
- 25 % Beteiligung an deiner Altersvorsorge
- Sportangebote u.v.m. über unsere Rahmenverträge

Deine Aufgaben bei uns:

- Schnittstelle zwischen externen Vertriebspartnern und allen angrenzenden Teams
- Organisation und Planung neuer Produkte und Standards im Vertrieb
- Abwicklung der Auftragseingänge
- Mit deiner Prozessaffinität unterstützt du die permanente Weiterentwicklung des CRM-Systems
- Pflege und Bewertung des Product Backlogs, sowie die Koordination der zu bearbeitenden Items in den Entwicklerteams
- Ergebnispräsentation in der User-Community, sowie vor weiteren Stakeholdern der DGC
- Entwicklung eines zukunftsfähigen CRM-Systems, welches die Nutzer bei der Erreichung der Ziele unterstützt

Dein Profil:

- Deine Stärken sind Eigeninitiative, Detailorientierung und eine hohe

Anstellungsart

Vollzeit

Beginn der Anstellung

Per sofort oder nach Vereinbarung

Arbeitsverhältnis

Festanstellung

Branche

Cybersicherheit / IT-Security

Arbeitsort

Flensburg, Home Office

Home Office aus: Deutschland

Auffassungsgabe

- Du bist kommunikationsstark und kundenorientiert
- Du bringst idealerweise Vertriebserfahrung im Lösungs- Dienstleistungs- und Projektumfeld der IT-Branche mit
- Du hast Erfahrung in der Neukundengewinnung
- umfassende Marktkenntnisse runden dein Profil ab

Kontakt und Ansprechpartner:

Du fühlst dich angesprochen und möchtest unser Team mit deinen Stärken ergänzen? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung!

Bei Rückfragen wende dich gerne an Robert Schneider unter bewerbung@dgc.org oder unter +49 461 995838-81.